

JUNIO

2026

# VOICE



**FEGIME**  
generating value

- 03      Editorial  
*Juntos somos más fuertes en un mercado en constante evolución.*
- 04      FEGIME 2025  
*FEGIME Future.*
- 05      Fechas de las reuniones 2026
- 06      FEGIME España  
*Un gran comienzo de año.*
- 07      FEGIME Hellas y Chipre  
*Una nueva sucursal y un «antiguo» premio.*
- 08      FEGIME Italia  
*La sostenibilidad en el punto de mira.*
- 09      FEGIME Latam  
*Marcando la diferencia.*
- 10      FEGIME Noruega **cement**  
*Sin halógenos para el almuerzo.*
- 11 - 12      FEGIME Polska  
*Gestión exitosa de la sucesión / El futuro de la distribución.*
- 13      FEGIME Portugal  
*Celebración del 30.º aniversario en Portugal.*
- 14      FEGIME Reino Unido  
*Conferencia en Estambul / Nuevos miembros en el Reino Unido.*
- 15 - 23      Informes de:  
*ABB, Cimco , Hager, HellermannTyton, Haupa, Ledvance, Mennekes, Phoenix, OBO, Prysmian, Schneider, Signify, Siemens, Televes, Trilux, Zumtobel and Weidmüller.*



## Juntos somos más fuertes en un mercado en constante evolución.

**Tras haber estado estrechamente vinculado al sector de la distribución eléctrica durante muchos años, supone para mí un honor y una responsabilidad volver a formar parte del Consejo de Administración de FEGIME en un momento de continua transformación dentro de nuestro sector.**

A lo largo de los años, FEGIME se ha consolidado como una red sólida y de confianza, basada en la colaboración, el intercambio de conocimientos y un compromiso común con la excelencia. Lo que hace que nuestra organización sea especialmente única no es solo su tamaño y alcance, sino el espíritu de colaboración que une a sus miembros en todos los mercados. Al asumir este nuevo cargo, veo importantes oportunidades por delante. Nuestro sector está evolucionando rápidamente, marcado por la transformación digital, las expectativas cambiantes de los clientes y la creciente importancia de la sostenibilidad. Al mismo tiempo, operamos en el contexto de poderosas megatendencias globales, entre las que se incluyen la electrificación, la urbanización, los nuevos marcos normativos, la expansión de los centros de datos y los cambios demográficos, como el envejecimiento de la población. Estas tendencias son fundamentalmente positivas para nuestros proveedores y, si nos posicionamos correctamente, también pueden representar importantes oportunidades para todos los miembros de FEGIME.

Al reforzar la coordinación entre los miembros y acelerar la colaboración, podemos potenciar aún más nuestro impacto colectivo, al tiempo que liberamos el valor significativo —y a menudo infrutilizado— que existe dentro de nuestra red. Desde las mejores prácticas y los modelos de negocio hasta el conocimiento de los productos y los proveedores, existe una gran oportunidad para intercambiar información de forma más sistemática y ayudarnos mutuamente a mejorar. Al mismo tiempo, debemos reconocer la diversidad existente en FEGIME, que reúne tanto a sólidas organizaciones nacionales de pequeñas y medianas empresas como a miembros de mayor tamaño con operaciones internacio-

nales más amplias. Esta diversidad no es una debilidad, sino una fortaleza, siempre que sigamos atendiendo las diferentes necesidades de cada grupo al tiempo que nos basamos en nuestros intereses compartidos y nuestras prioridades estratégicas comunes. Igualmente importante será nuestra capacidad para mantenernos abiertos, ágiles y con visión de futuro como organización. Invertir en innovación, fomentar una cultura de aprendizaje continuo y mantener un diálogo activo dentro de la red serán elementos clave para afrontar los retos que se nos presentan. Personalmente, estoy deseando contribuir a este esfuerzo colectivo y trabajar en estrecha colaboración con mis compañeros de la Junta Directiva y con todos los socios de FEGIME. Creo firmemente que, a través de la colaboración, la transparencia y una ambición compartida, podemos seguir fortaleciendo nuestra organización y apoyar el éxito a largo plazo de nuestros miembros.

QUIERO AGRADECER A MIS COMPAÑEROS SU CONFIANZA. CON ESTE SENTIDO COMPARTIDO DE RESPONSABILIDAD, ESTOY SEGURO DE QUE, JUNTOS, PODREMOS SEGUIR FORTALECIENDO LA POSICIÓN DE FEGIME Y, APROVECHANDO LA TRANSFORMACIÓN ACTUAL, SEGUIR GENERANDO VALOR DURADERO PARA TODOS NUESTROS MIEMBROS

— Nikos Kafkas,  
Presidente de FEGIME Grecia y Chipre

## FEGIME Future.



**Este año, nuestra organización de la próxima generación —FEGIME Future— ya se ha reunido con dos proveedores estratégicos preferentes ; unos encuentros que no solo les han permitido volver a sus raíces, sino que también les han proporcionado una visión del futuro.**

En febrero, FEGIME Future viajó a Suiza para celebrar su primera reunión del año, organizada por el proveedor estratégico preferente Siemens en Zug. A lo largo de dos días intensos y proactivos, los participantes obtuvieron valiosas perspectivas sobre la transformación de nuestro sector.



El programa comenzó con una bienvenida y una introducción a Siemens Smart Buildings, seguida de ponencias de expertos sobre cómo la inteligencia artificial y las tecnologías basadas en la nube se integran cada vez más en las infraestructuras de los edificios. Se prestó especial atención a la evolución de los modelos de negocio: cómo los distribuidores pueden adaptarse con éxito a los servicios digitales y a las estructuras de ingresos recurrentes basadas en SaaS. La visita también incluyó un taller centrado en la definición de modelos de negocio para la venta de SaaS a través del canal mayorista, así como una visita al laboratorio de climatización (HVAC Lab), que proporcionó una visión práctica de las aplicaciones tecnológicas.





EN ABRIL, EL GRUPO SE REUNIÓ EN ROMA PARA UNA INSPIRADORA REUNIÓN ORGANIZADA POR EL PROVEEDOR Y SOCIO ESTRATÉGICO ABB.

Santa Palomba son un centro de competencia «Lighthouse» de última generación para la producción de equipamiento de baja tensión (por ejemplo, dispositivos de corriente residual) y contadores de energía.

La fábrica inteligente aprovecha el IoT y la robótica, y está reconocida como una planta «Mission to Zero» por su sostenibilidad medioambiental. Esto, por supuesto, influyó en el orden del día, que combinó visitas a la planta con debates sobre innovación, sostenibilidad y la oferta dirigida a los distribuidores eléctricos.



Otro momento destacado fue la visita a E.B. ELETTROFORNITURE BORGHINI S.P.A., miembro de FEGIME Italia, donde los participantes tuvieron la oportunidad de conocer la historia de la empresa, visitar su depósito vertical automatizado y observar de cerca cómo funcionan en la práctica sus operaciones logísticas.

¡Muchas gracias a todos los anfitriones por su maravillosa hospitalidad!

FEGIME.COM

## Fechas de las reuniones 2026

|                       |                                                   |
|-----------------------|---------------------------------------------------|
| 23.09 -<br>25.09.2026 | <i>Asamblea de accionistas, Limassol, Chipre.</i> |
| 11.10 -<br>17.10.2026 | <i>FEGIME Academy FAMP, Madrid, España.</i>       |
| 12.11.2026            | <i>Asamblea de accionistas, Online - nueva.</i>   |



## Un gran comienzo de año.



**En enero, FEGIME España dio la bienvenida no solo a un nuevo miembro del grupo, sino también a sus principales fabricantes asociados a la Cumbre FEGIME 2026 celebrada en Madrid.**

FEGIME España sigue avanzando en su estrategia de crecimiento y consolidación con la incorporación de IBERSYSTEM, S.A., que se unió al grupo como nueva empresa miembro el 1 de enero. Con sede en Zaragoza, IBERSYSTEM refuerza la especialización del grupo en los campos de la instrumentación y las soluciones tecnológicas para la industria.

Con una trayectoria de más de 35 años, IBERSYSTEM es una empresa 100 % industrial especializada en la distribución de materiales eléctricos y electrónicos, así como en servicios de reparación, calibración, formación y desarrollo de proyectos. La empresa cuenta con un equipo de 23 profesionales, un volumen de ventas que ronda los 10 millones de euros y un inventario que supera los 700 000 euros, activos que le permiten ofrecer un alto nivel de servicio y capacidad de respuesta a su clientela industrial.



FEGIME.COM

**Del 27 al 28 de enero, FEGIME España celebró en Madrid una nueva edición de la Cumbre FEGIME, el encuentro anual que reúne al grupo y a sus fabricantes Top Partner para analizar el cierre del ejercicio contable, compartir estrategias y ofrecer una visión conjunta de las perspectivas del mercado eléctrico para el próximo año.**

Antes del inicio de las sesiones, FEGIME España presentó las cifras de cierre del ejercicio del grupo, tanto a nivel global como en el marco de su colaboración con estos fabricantes estratégicos. El grupo cerró 2025 con una facturación

total de 598 millones de euros —lo que supone un crecimiento del 5,4 %— y mantuvo una cuota de mercado del 11 % en el sector de los materiales eléctricos profesionales.

Estas cifras se alcanzaron sin tener en cuenta la reciente incorporación de Sanitarios Bosco al grupo. Para 2026, FEGIME España se ha fijado un objetivo de crecimiento del 4,10 %. Durante la Cumbre, los fabricantes participantes abordaron los retos y oportunidades del sector desde diversas perspectivas, haciendo especial hincapié en áreas como la electrificación, la eficiencia energética, la digitalización, la evolución normativa, la sostenibilidad y el desarrollo de soluciones adaptadas a nuevos mercados y aplicaciones.

Las presentaciones sirvieron de plataforma para compartir estrategias de crecimiento, planes de desarrollo de productos, enfoques de especificación y apoyo a los canales de distribución, así como iniciativas destinadas a reforzar la colaboración con los socios de FEGIME España. Nunca se insistirá lo suficiente en la importancia de este evento. ¡Muchas gracias a todos los participantes!



## Una nueva sucursal y un «antiguo» premio.

**KAFKAS, miembro de FEGIME Hellas & Cyprus, abre una nueva sucursal en Creta y vuelve a ser reconocida, una vez más, como «Mejor lugar para trabajar» en Grecia y Chipre.**

KAFKAS sigue reforzando su presencia con la apertura de una nueva sucursal en Heraclión, Creta, ampliando así su red hasta un total de 85 sucursales en Grecia y Chipre. La nueva sucursal supone el segundo establecimiento de la empresa en Heraclión y el sexto en la isla de Creta.

Con una superficie de 2.800 m<sup>2</sup>, la nueva sucursal es uno de los establecimientos más grandes de KAFKAS y ha sido diseñada para satisfacer las crecientes necesidades de los profesionales y clientes de toda Creta. Con más de 9.000 productos disponibles de inmediato, el local ofrece una amplia gama de materiales eléctricos, soluciones de iluminación, sistemas de automatización, tecnologías de gestión energética y productos de tecnología avanzada para entrega inmediata. La nueva sucursal también cuenta con el HUB Lighting & Innovation by KAFKAS, la sala de exposiciones conceptual de la empresa dedicada a la iluminación arquitectónica y decorativa. Presentado por primera vez en Heraclión, el HUB exhibe más de 750 soluciones de iluminación para aplicaciones en interiores y exteriores, combinando conceptos de iluminación arquitectónica, técnica y decorativa.

A medida que aumenta el número de lugares de trabajo, su calidad va a la par. La prueba: KAFKAS ha vuelto a ser reconocida entre los mejores lugares de trabajo de Grecia, lo que supone su duodécima distinción por parte del Great Place to Work Institute. KAFKAS Chipre también se situó entre los 10 mejores lugares de trabajo de su categoría.



CON UNA SUPERFICIE DE 2.800 M<sup>2</sup>, LA NUEVA SUCURSAL ES UNO DE LOS ESTABLECIMIENTOS MÁS GRANDES DE KAFKAS Y HA SIDO DISEÑADA PARA SATISFACER LAS CRECIENTES NECESIDADES DE LOS PROFESIONALES Y CLIENTES DE TODA Creta.



Este reconocimiento constante refleja el compromiso a largo plazo de la empresa con un entorno de trabajo que antepone a las personas, en el que la confianza, la colaboración y el desarrollo forman parte integral de las operaciones diarias: un lugar de trabajo donde las personas pueden crecer, rendir al máximo y sentirse orgullosas de formar parte de él.



Con un equipo de más de 1.550 «KAFKASianos», la empresa sigue invirtiendo en su personal a través del aprendizaje continuo, la comunicación abierta y las oportunidades de crecimiento profesional.

El hecho de situarse entre las tres primeras este año, en la categoría de empresas con más de 1 000 empleados, pone aún más de relieve el progreso constante de la empresa y el fuerte compromiso de su personal con la visión y los valores de la misma.





## ¡AGENDÁ LA FECHA!

El 19.º Congreso de FEGIME se realizará del 10 al 12 de junio de 2027 en Bucarest, Rumania.

### FEGIME Italia

## La sostenibilidad en el punto de mira.



**En los últimos meses, nuestros compañeros de FEGIME Italia se han involucrado activamente en una trayectoria de sostenibilidad, integrándola de forma permanente en sus estrategias corporativas.**

En línea con nuestra estrategia global, FEGIME Italia ha iniciado el proceso de «Generar un futuro mejor» con la puesta en marcha de tres proyectos relacionados con la sostenibilidad. El primero es un Informe de Sostenibilidad. A finales de 2025 se presentó el primer número, correspondiente al ejercicio 2024. Elaborado de acuerdo con las normas de la GRI (Global Reporting Initiative), el informe muestra el desempeño de la empresa en materia medioambiental, social y de gobernanza (ESG) en 2024, así como los futuros objetivos de sostenibilidad, proyectos y planes de mejora.



Actualmente se está ultimando el segundo Informe de Sostenibilidad, correspondiente a 2025. El segundo proyecto es la «Oficina sin plástico». Partiendo del principio de que ningún primer paso es demasiado pequeño, las oficinas de FEGIME Italia llevan ya varios meses sin plástico. Para reducir el consumo y el impacto de las botellas de plástico, se han puesto en marcha dos proyectos. La empresa ha proporcionado a todos los empleados una botella reutilizable personalizada con la marca FEGIME, lo que ofrece una solución práctica y elegante para una hidratación respetuosa con el medio ambiente. Además, se ha instalado un dispensador de agua y los compañeros han pasado a utilizar botellas de cristal. Esto, por supuesto, reduce significativamente la producción y la eliminación de botellas de plástico de un solo uso, especialmente durante las reuniones.

**Por último, en abril, nuestros compañeros italianos, junto con otros voluntarios, participaron en un evento organizado por la organización «Plastic Free», ayudando a limpiar los alrededores de las oficinas de la empresa (en particular, recogiendo colillas) y participando en la inauguración de un nuevo contenedor para colillas y de una zona habilitada para fumadores.**

¡Sigán así!



## Marcando la diferencia.



**Como parte del programa de sostenibilidad del grupo, FEGIME Latam sigue aprovechando sus conocimientos especializados y sus contactos para ayudar a los miembros de la comunidad en general en Argentina a llevar una vida mejor y más segura.**

En números anteriores de The FEGIME Voice, hemos informado sobre la iniciativa «Más luz, más comunidad» de FEGIME Latam, cuyo objetivo es generar un impacto positivo y mejorar la calidad de vida en comunidades vulnerables. El Comité de Sostenibilidad ha añadido ahora una nueva vertiente a esta iniciativa: la iniciativa «+Hábitat». Junto con socios y organizaciones aliadas, están suministrando materiales eléctricos y colaborando en la instalación de conexiones seguras para 12 familias del norte de Argentina (cerca de la frontera con Bolivia), que actualmente tienen dificultades para acceder a los servicios básicos. Aunque se trata de una iniciativa puntual, el impacto en la vida cotidiana de las familias es enorme: mayor seguridad eléctrica en el hogar, mejores condiciones de vida y nuevas oportunidades para su desarrollo.



FEGIME.COM

Estas iniciativas reflejan el compromiso que ha asumido FEGIME Latam como la mayor red de distribución de material eléctrico del país, reconociendo que su papel también implica generar un impacto positivo y sostenible en las comunidades en las que opera.

El trabajo se lleva a cabo en colaboración con socios especiales como el Centro Franciscano Santa Teresita e ITERAR, así como con los proveedores asociados de FEGIME Latam: Cambre, Scame, Schneider Electric, Ledvance e IMSA. ¡Muchas gracias a todos ellos por sus contribuciones!

NUESTROS COLEGAS ARGENTINOS SIGUEN CONVENCIDOS DE QUE EL TRABAJO COLABORATIVO Y LAS ALIANZAS ESTRATÉGICAS SON FUNDAMENTALES PARA GENERAR UN IMPACTO A LARGO PLAZO. Y ESTO ES SOLO EL COMIENZO.



## Sin halógenos para el almuerzo.



**Berggård Amundsen, miembro de FEGIME Norge, está ayudando a los clientes a encontrar una forma sencilla de optar por cables más seguros.**

Las alternativas de cables sin halógenos —a menudo denominadas LSZH (Low Smoke Zero Halogen, «baja emisión de humos y sin halógenos»)— llevan muchos años disponibles. Sin embargo, no siempre han sido la primera opción obvia en Noruega.

Esa situación está cambiando ahora. Impulsadas tanto por las expectativas del mercado como por el desarrollo de los proveedores, las soluciones sin halógenos se están convirtiendo cada vez más en la nueva norma. En Berggård Amundsen consideran que es su responsabilidad ayudar a acelerar esta transición. Durante los últimos meses, en estrecha colaboración con Prysmian y con el apoyo del Fondo de Acción FEGIME Prysmian, han organizado sesiones informativas sobre cables sin halógenos durante la hora del almuerzo en sus sucursales de todo el país. El objetivo ha sido claro y práctico: explicar por qué los productos sin halógenos son una opción más segura, mostrar qué productos están realmente disponibles en la actualidad y desmontar los mitos arraigados de que las soluciones sin halógenos son difíciles de instalar o de manejar. La ejecución ha sido un auténtico trabajo en equipo. Las sucursales se hicieron cargo de los eventos, mientras que los especialistas de Prysmian impartieron presentaciones técnicas en todos los lugares participantes.

Esta combinación garantizó una alta calidad profesional y, lo que es igual de importante, un diálogo abierto y basado en la experiencia con los clientes. El formato fue deliberadamente sencillo: sesiones técnicas breves y centradas, combinadas con un almuerzo, tiempo de sobra para preguntas y, como pequeño incentivo



adicional, un chaleco acolchado para todos los participantes inscritos. La respuesta superó las expectativas. Las plazas se agotaron en un tiempo récord y las conversaciones alrededor de la mesa a menudo se prolongaban mucho después de que las presentaciones hubieran terminado.

Para garantizar un asesoramiento de alta calidad a los clientes, Berggård Amundsen ha organizado sesiones internas. Los empleados han participado en seminarios web de formación sobre soluciones sin halógenos y han mostrado un gran interés por el tema. Paralelamente, la empresa está compartiendo conocimientos a través de canales digitales y aumentando de forma sistemática la proporción de productos sin halógenos en su línea. Las sesiones informativas sobre productos sin halógenos no son, por lo tanto, una campaña aislada, sino parte de una iniciativa más amplia y a largo plazo en colaboración con Prysmian y posibilitada por FEGIME. Juntos, están desarrollando competencias, mejorando la disponibilidad y contribuyendo a que las soluciones sin halógenos pasen de ser una opción a convertirse en la elección natural. La experiencia hasta ahora es clara: cuando los conocimientos técnicos se transmiten de forma sencilla y cercana, resulta más fácil tomar decisiones más seguras e inteligentes. Y, a veces, basta con una buena comida, una buena conversación... y quizá un chaleco cool.



LA AMBICIÓN HA SIDO CLARA Y PRÁCTICA: EXPLICAR POR QUÉ LAS OPCIONES SIN HALÓGENOS SON MÁS SEGURAS, MOSTRAR QUÉ PRODUCTOS ESTÁN REALMENTE DISPONIBLES HOY EN DÍA Y DESMONTAR LOS MITOS ARRAIGADOS DE QUE LAS SOLUCIONES SIN HALÓGENOS SON DIFÍCILES DE INSTALAR O DE MANEJAR.



## Gestión exitosa de la sucesión.



### **El empresario de la nueva generación Paweł Srokowski asume el cargo de nuevo director general de KOPEL, empresa miembro de FEGIME Polska.**

En una empresa familiar, el proceso de incorporación es único. Paweł Srokowski comenzó a establecer relaciones con clientes y proveedores ya a los ocho años, observando de primera mano cómo funciona el mundo empresarial.

A lo largo de los años, fue ascendiendo por todos los niveles de la organización de KOPEL, lo que resultó ser la mejor escuela de negocios posible.

**Otra etapa importante en su desarrollo profesional fue su participación en el FAMP (Programa Avanzado de Gestión de FEGIME) de la Academia FEGIME, donde pudo intercambiar experiencias con sus homólogos internacionales y seguir desarrollando sus habilidades de gestión.**

El proceso de sucesión en KOPEL se desarrolló de forma natural y gradual. Zbigniew Srokowski, fundador de la empresa y padre del nuevo presidente, sigue muy involucrado en el negocio en calidad de asesor y continúa aportando valiosas ideas. La combinación de una perspectiva fresca y unos cimientos sólidos constituye una gran fortaleza para cualquier empresa.

IDENTIDAD DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN, ME HE MARCADO OBJETIVOS CLAROS DESTINADOS A LLEVAR A KOPEL A UN NIVEL AÚN MAYOR DE EFICIENCIA.

MI PRIORIDAD ES EL AMPLIO DESARROLLO TECNOLÓGICO DE LA EMPRESA. QUIERO QUE LA DIGITALIZACIÓN Y LAS HERRAMIENTAS MODERNAS RESPALDEN NUESTRAS OPERACIONES DIARIAS, PERMITIÉNDONOS TRABAJAR MÁS RÁPIDO Y CON MAYOR PRECISIÓN, A LA VEZ QUE MANTENEMOS LOS SÓLIDOS CIMIENTOS FINANCIEROS QUE DESDE HACE MUCHO TIEMPO CONSTITUYEN UNA DE NUESTRAS PRINCIPALES VENTAJAS. «MI VISIÓN ES QUE KOPEL SE CONVIERTA EN EL SOCIO DE PRIMERA ELECCIÓN», AFIRMA PAWEŁ SROKOWSKI.

## El futuro de la distribución.



**En abril, en la Conferencia de la Industria Eléctrica ETIM-PIGE celebrada en Józefów, cerca de Varsovia, dos representantes de FEGIME Polska —Andrzej Jurczak, presidente de Grodno, y Paweł Srokowski, presidente de Kopel— participaron en la mesa redonda titulada: «Tendencias del sector en la distribución eléctrica. ¿Qué tipo de distribución se necesita y por qué?».**

Hubo un mensaje que resonó con especial fuerza a lo largo del debate: la distribución ya no puede gestionarse de la misma forma que hace 30 años y esperar los mismos resultados —o mejores—. La cadena lineal tradicional que conectaba a fabricantes, intermediarios y clientes ha evolucionado hasta convertirse en una compleja red de relaciones en la que la distribución se está convirtiendo en el anfitrión del ecosistema, en lugar de ser meramente un «intermediario de mercancías». Hoy en día, los clientes esperan soluciones, responsabilidad y orientación, no solo disponibilidad de productos.

“Se trata de un cambio de perspectiva,” subrayó Andrzej Jurczak. «En el pasado, las relaciones giraban en torno al fabricante. Hoy en día, el cliente y sus necesidades ocupan el centro. Por eso han cobrado tanta importancia las sucursales locales, la proximidad al mercado, la comprensión de las realidades locales y el establecimiento activo de relaciones. La distribución es la parte del mercado que realmente comprende las necesidades de los clientes, se mantiene cerca del mercado e integra múltiples dimensiones de servicio. En Grodno, nos consideramos líderes tecnológicos. Sin embargo, el elemento más importante sigue siendo el mismo: las personas en el centro. La nueva tecnología debe tener siempre un rostro humano».

Según Paweł Srokowski, los cambios que se avecinan ya son visibles en las expectativas de la generación más joven. «Uno de los retos clave para la nueva generación es comprender la cultura organizativa de sus empresas, lo que implica construir desde cero, combinando competencias como las relaciones interpersonales, la disponibilidad y la tecnología. Aportan mayor valentía para el cambio a la gestión, pero también deben aprender a equilibrar el ritmo de la transformación con la responsabilidad por los resultados. En Kopel, creamos valor en los productos no solo a través del almacenamiento y la logística, sino también mediante nuestra experiencia, la formación de los clientes, el soporte técnico y la credibilidad de nuestras recomendaciones».

TODOS LOS PARTICIPANTES COINCIDIERON EN QUE EL SECTOR ELÉCTRICO ESTÁ ENTRANDO EN LA DÉCADA MÁS EMOCIONANTE DE SU HISTORIA.



## Celebración del 30.º aniversario en Portugal.

**El 30 de enero, la familia de FEGIME Portugal se reunió con sus socios para celebrar, juntos, el 30.º aniversario del Grupo. Un reportaje de FEGIME Portugal.**

El lugar no podía ser más simbólico: el monasterio de Alcobaça. Un espacio magnífico, con casi 850 años de historia, lleno de recuerdos y significado. Un lugar que inspire serenidad, introspección y reflexión: el escenario perfecto para conmemorar tres décadas de historia. A lo largo de estas décadas, hemos evolucionado, adaptado, madurado y crecido.

Hemos reforzado significativamente la cohesión y la integración de las empresas dentro de la estructura de FEGIME y con los proyectos estratégicos que ha desarrollado. Hoy, FEGIME es más fuerte y está mejor preparada que nunca para afrontar los retos del futuro, respaldada por una combinación única de juventud vibrante y dinámica, unida a la experiencia acumulada a lo largo de décadas.



Nada de esto habría sido posible sin nuestros socios estratégicos: aquellos a quienes elegimos y quienes nos eligieron a nosotros. A todos ellos, nuestro más sincero agradecimiento por acompañarnos, por creer en nuestras empresas y en nuestro Grupo, y por formar parte de la construcción de esta extraordinaria trayectoria de 30 años. El árbol de FEGIME, símbolo de la construcción de nuestra trayectoria, arraigado en valores sólidos, representa quiénes somos y lo que aspiramos a seguir construyendo: siempre con la misma determinación inquebrantable —la generación continua de valor para nuestras empresas, empleados, clientes y, naturalmente, socios.

Hemos organizado este evento con pasión y orgullo. Orgullo por lo que hemos logrado juntos: empresas, emprendedores, empleados y socios. También rendimos homenaje a quienes nos han dejado recientemente, a nuestros fundadores, a nuestras empresas y a nuestros socios, por el apoyo que nos han brindado a lo largo de estos 30 años y por la confianza que siguen depositando en nosotros. A nuestros fundadores, nuestra eterna gratitud. Fueron ellos quienes allanaron el camino, tomaron decisiones difíciles y crearon una base sólida sobre la que otros pudieran seguir construyendo.

Crearon un propósito, una cultura y una visión a largo plazo. Estamos seguros de que están proud de lo que dejaron, y de que seguirán inspirándonos, protegiéndonos y guiándonos con su sabiduría. Un agradecimiento especial a la directora general de FEGIME, Anna Hellinger, por su presencia en representación de la gran familia internacional de FEGIME; a Nuno Lameiras, presidente de FEGIME; a André Serpa Santos, presidente de FEGIME Portugal, S.A.; y a todo el equipo de FEGIME Portugal, por su contribución y compromiso en la organización de un evento que, estamos seguros, permanecerá en la memoria de todos los que lo vivieron.



ESTAMOS CONECTADOS Y... UNIDOS SEGUIREMOS DEMOSTRANDO QUE, JUNTOS, TENEMOS UN FUTURO BRILLANTE POR DELANTE. ¡JUNTOS, IMPULSAMOS EL FUTURO! ¡POWER-ON FEGIME!



## Conferencia en Estambul.

**Este año, nuestros compañeros de FEGIME UK celebraron su conferencia anual a orillas del Bósforo.**

Este año, nuestros compañeros de FEGIME UK celebraron su conferencia anual a orillas del Bósforo. El lugar siempre es increíble, y este año no fue una excepción cuando FEGIME UK invitó a sus miembros y proveedores asociados a su conferencia anual en Estambul en mayo. El anfitrión fue James Walsh, el actual presidente del grupo —y el más joven de la historia—. En su discurso de bienvenida, saludó a los 200 participantes y habló de un tema que le toca muy de cerca: el grupo FEGIME Future del Reino Unido, de reciente creación. Prometió apoyar a la próxima generación de mayoristas de materiales eléctricos y hacer que sus comienzos sean un poco más fáciles de lo que lo fueron los suyos (hace no tantos años...). Como siempre, se invitó a todos los asistentes a realizar una donación benéfica para poder participar en el juego «Adivina el lugar de celebración de 2027». A continuación, FEGIME igualó esta suma y varios proveedores la completaron. El resultado: se recaudó un total de 20 000 £, que se repartieron a partes iguales entre la Electrical Industries Charity y la MND Charity del Reino Unido. ¿La respuesta correcta? El año que viene, los compañeros del Reino Unido viajarán a Marbella para celebrar su conferencia. Muchas gracias a todos los que han contribuido. Para la cena de gala, el director general Alan Reynolds había traído en avión a una invitada sorpresa: Denise van Outen, una estrella de Broadway y del West End. Y lo que es más importante, también es una DJ de renombre, y por eso Alan Reynolds, aficionado a pinchar, la había invitado a la conferencia. La velada prometía ser fantástica. Otros momentos destacados fueron la cena de despedida —en la que Alan Reynolds tuvo otra oportunidad de compartir los platos con uno de los mejores DJ de Dubái, Nick Holmes— y las visitas a la Mezquita Azul y al Gran Bazar.



FEGIME.COM

## Nuevos miembros en el Reino Unido.

**FEGIME Reino Unido se complace en anunciar la incorporación de dos nuevos miembros que amplían su cobertura nacional.**

En el último número de The Voice, el director general de FEGIME Reino Unido, Alan Reynolds, nos comentó que esperaba nuevos miembros en 2026. Unos meses más tarde, y ya a partir del 1 de mayo, se complace en dar la bienvenida a la familia FEGIME no solo a CEL Electrical Ltd, sino también a KCED (Kerly Carman Electrical Distributors).

CEL tiene su sede en Birmingham y lleva más de 20 años prestando servicio en la región de West Midlands, lo que le ha permitido consolidar una sólida presencia en el mercado de la zona. Alan Reynolds: «**CEL lo tiene claro. No se quedan quietos en un mercado competitivo. Asociarse con FEGIME Reino Unido significa que sus ambiciones no tienen límites, al tiempo que conservan lo que les hace especiales como empresa independiente.**».

La conferencia de FEGIME en Estambul —véase el artículo aparte— fue, por supuesto, la oportunidad perfecta para conocer a los nuevos compañeros. Por otro lado, en KC Electrical Distributors se produce el regreso al redil de algunos viejos amigos del sector. Geoff Kerly —antiguo presidente de FEGIME UK— y su hijo Nick se han unido a Leigh Carman (otra cara conocida en el sector) para crear una nueva y emocionante empresa en Hampshire. ¡Bienvenidos de nuevo a la familia FEGIME!



## Conectando todas las piezas.

**El sistema de gestión inteligente de la energía de ABB puede coordinar los distintos dispositivos de una vivienda moderna.**

A medida que más hogares integran energía solar fotovoltaica, cargadores de vehículos eléctricos, bombas de calor y sistemas de almacenamiento en baterías, gestionar el funcionamiento conjunto de estos sistemas se está convirtiendo en un reto cada vez mayor. En muchos casos, los dispositivos funcionan de forma independiente, lo que limita la eficiencia y aumenta tanto el consumo de energía como los costes para los usuarios finales. Los sistemas de gestión energética están surgiendo como una forma de coordinar estas tecnologías, ayudando a garantizar que la energía generada localmente se utilice de forma más eficaz y que el consumo se ajuste a la disponibilidad y a los precios. El sistema de gestión



inteligente de la energía (Smart EMS) de ABB está diseñado para conectar y automatizar los flujos de energía en toda la vivienda. El sistema determina cuándo cargar un vehículo eléctrico, poner en marcha una bomba de calor o calentar agua, basándose en factores como la producción solar, las tarifas eléctricas y las condiciones meteorológicas. Para los instaladores, la facilidad de configuración y el mantenimiento son fundamentales. El Smart EMS se puede poner en marcha mediante un proceso guiado que utiliza un código QR, mientras que el acceso remoto a través del portal ABB ProService permite ofrecer asistencia sin necesidad de visitas

adicionales al lugar de instalación. La compatibilidad también es fundamental tanto en entornos de remodelación como en obra nueva. Smart EMS se integra con más de 650 dispositivos de marcas líderes y puede combinarse con **ABB-free@home** para vincular la gestión energética con una automatización más amplia del edificio. A medida que los sistemas de energía distribuida se vayan generalizando, las soluciones que simplifican la integración y optimizan el rendimiento desempeñarán un papel cada vez más importante. Para obtener más información, visita: [solutions.abb.com/smart-ems](https://solutions.abb.com/smart-ems)



FEGIME.COM

## Socio CIMCO

### La valija de herramientas para profesionales.

Resistente, flexible y personalizable: CimCase destaca por su construcción especialmente robusta. Los materiales de alta calidad, un interior modular y soluciones de almacenamiento inteligentes garantizan una organización óptima, una protección fiable y una flexibilidad total, ya sea en la obra, en el tablero eléctrico o en una visita de mantenimiento. La nueva línea de valijas está disponible en tres versiones: CimCase Starter, CimCase Pro y CimCase Pro Trolley. Las exhaustivas pruebas de producto y calidad confirman su resistencia en las duras condiciones de trabajo del día a día. Las valijas pueden transportar hasta 25 kilogramos, mientras que

**La nueva línea CimCase de CIMCO se ha desarrollado específicamente para satisfacer las exigentes demandas del trabajo diario de un electricista.**

el CimCase Pro Trolley puede llegar incluso a los 30 kilogramos. En su interior, un sistema modular ofrece la máxima flexibilidad. Además de incluir diversos elementos preconfigurados, la valija se puede organizar de forma personalizada para satisfacer las necesidades de cada electricista. Los insertos flexibles, los módulos intercambiables y los compartimentos divididos de forma práctica mantienen todo organizado y al alcance de



la mano. Una innovación destacada es el sistema «flexshell»: los soportes se pueden retirar o reorganizar fácilmente, lo que permite adaptar la distribución a las necesidades individuales en cualquier momento. Otros aspectos destacados son un bolsillo de neopreno que protege los niveles de hasta 400 milímetros de longitud y un candado de combinación integrado homologado por la TSA para mantener el contenido a salvo.



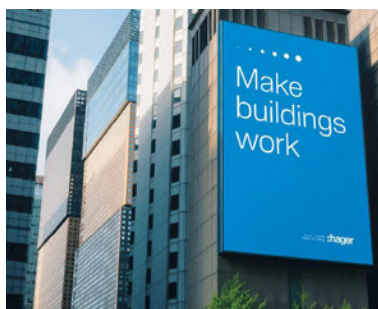
## Dando forma al futuro de la electrificación inteligente.



### Como empresa familiar, Hager construye el mañana.

Durante generaciones, Hager se ha guiado por una sencilla convicción: las decisiones eléctricas que se toman hoy deben satisfacer las necesidades del mañana. Dado que los edificios desempeñan un papel cada vez más importante en los sistemas energéticos más inteligentes y sostenibles, esta convicción ha cobrado una nueva relevancia. Se refleja en su promesa de marca: «Mejores edificios. Un futuro mejor». Para Hager, el progreso debe contribuir siempre a una vida más segura, más limpia y más cómoda para las generaciones futuras.

El papel de los edificios está evolucionando rápidamente. Ya no son una infraestructura estática, sino que se están



convirtiendo en entornos inteligentes y conectados, diseñados para la eficiencia, la resiliencia y el rendimiento a largo plazo. Para apoyar este cambio, Hager está pasando de ser un fabricante de productos a convertirse en un socio de soluciones integrales.

Aunque las instalaciones residenciales siguen siendo una actividad fundamental, su portfolio de productos se extiende

ahora a la construcción por proyectos y a aplicaciones de gestión energética. La recarga de vehículos eléctricos, el almacenamiento de energía, el software de gestión de edificios y las herramientas de planificación digital combinan productos físicos con capacidades digitales, lo que ayuda a transformar los edificios en participantes activos en la gestión energética y a mejorar el rendimiento general. Esta evolución se sustenta en valores de larga tradición: autenticidad, integridad y valentía. Estos principios determinan la forma en que la empresa innova, colabora e invierte a largo plazo. Hager se compromete a impulsar la electrificación inteligente y a crear edificios más seguros, más sostenibles y preparados para el futuro.

## Socio HAUPA

FEIGME.COM

## La precisión se une a la seguridad.



Cualquiera que trabaje en el sector eléctrico sabe que la seguridad, la precisión y la fiabilidad no son opcionales, sino obligatorias. Con sus nuevas llaves dinamométricas homologadas por el VDE, HAUPA establece nuevos estándares para el trabajo profesional bajo tensión. Desarrolladas para el uso diario en obras, en el armado de tableros eléctricos o durante trabajos de mantenimiento, estas herramientas combinan la máxima seguridad eléctrica con la precisión mecánica, además de ofrecer una ventaja tecnológica decisiva.



### La nueva generación de llaves dinamométricas VDE con crique reversible de HAUPA.

#### Las ventajas de la nueva serie de HAUPA:

- **Aislamiento moldeado por inyección:** sin recubrimiento por inmersión
- **El aislamiento** se inyecta directamente, lo que garantiza la máxima adherencia y durabilidad sin descascarillarse.
- **Las señales de clic** precisas y audibles indican un accionamiento fiable incluso en entornos ruidosos.
- **Visibilidad clara:** El mecanismo permanece visible, lo que permite un control sencillo y una aplicación precisa del par de apriete.
- **Diseño delgado** para espacios reducidos: los conectores VDE compactos encajan fácilmente en zonas estrechas, como boras y tableros de comando, sin comprometer la seguridad.
- **Máxima seguridad:** prueba

VDE. Cada herramienta se somete a pruebas individuales para garantizar un uso seguro hasta 1000 V CA / 1500 V CC.

- **Alta precisión:** Las herramientas calibradas de fábrica garantizan resultados de par de apriete uniformes y conformes con la normativa.
- **Manejo ergonómico:** Diseño ligero y bien equilibrado con un agarre cómodo —apto incluso con guantes— para trabajar sin fatiga.



Solo tienes que escanear el código para obtener más información.



## Identificación más sencilla.

TAGPU LOOP de HellermannTyton permite marcar cables y conductores de forma clara sin necesidad de precintos, soportes ni adhesivos. La identificación es una tarea pequeña pero fundamental. TAGPU LOOP la simplifica. Diseñadas como una solución combinada de identificación y fijación, estas etiquetas permiten marcar cables y conductores de forma clara sin necesidad de precintos, soportes ni adhesivos. Una sola etiqueta cumple la función de tres componentes, y puede aplicarse durante o después de la instalación. TAGPU LOOP está fabricada en poliuretano resistente a los rayos UV y sin halógenos, desarrollado específicamente para un uso industrial y en exteriores a largo plazo. La etiqueta se enrolla alrededor del cable, se pasa por su propio orificio y se bloquea con un solo movimiento. Una vez colocada, permanece en su sitio, incluso en



Etiquetas de identificación TAGPU LOOP

entornos adversos con cambios de temperatura o exposición prolongada a los rayos UV. En la obra, la ventaja es inmediata. Los instaladores ahorran tiempo al combinar la fijación de las etiquetas de identificación TAGPU LOOP con la identificación en un solo paso. Las etiquetas, que se suministran en carretes tipo escalera, facilitan su manipulación e impresión, ya sea en el taller o cerca del punto de instalación. Cada etiqueta ofrece una

amplia superficie de impresión y es apta para la impresión por transferencia térmica y por láser, lo que garantiza un marcado claro y permanente. El material resiste la abrasión y la decoloración, lo que garantiza la legibilidad durante toda la vida útil de la instalación. TAGPU LOOP está disponible en cuatro colores estándar —amarillo, blanco, rojo y azul—, con colores adicionales disponibles bajo pedido, lo que facilita la diferenciación visual en sistemas complejos.



Una etiqueta en lugar de dos precintos y una etiqueta autoadhesiva.

FEIGME.COM

## Socio LEDVANCE

## Desde el concepto hasta la finalización.

**La iluminación profesional de LEDVANCE combina una amplia gama de soluciones de iluminación de alto rendimiento con una sólida experiencia en proyectos.**

### ILUMINACIÓN PARA TODAS LAS APLICACIONES

Desde espacios comerciales y oficinas hasta hoteles, recintos deportivos e infraestructuras públicas, las soluciones de iluminación de LEDVANCE se utilizan en todo el mundo en las más diversas aplicaciones. Mejoran los entornos hosteleros, aumentan la productividad en el lugar de trabajo, mejoran la seguridad pública y crean experiencias atractivas en espacios culturales y de ocio. Desde proyectos arquitectónicos a gran escala hasta remodelaciones sostenibles y soluciones industriales a

medida, LEDVANCE cumple con los más altos estándares de rendimiento, eficiencia y flexibilidad de diseño.

### SERVICIO DE PROYECTOS DE LEDVANCE

Un equipo especializado presta apoyo a diseñadores de iluminación, arquitectos y planificadores desde la fase conceptual hasta la instalación. Gracias a recomendaciones de productos a medida, planificación fotométrica y asesoramiento técnico, cada proyecto se entrega a tiempo, dentro del presupuesto y conforme a las especificaciones. Con una amplia línea de productos y una profunda experiencia en aplicaciones, LEDVANCE es un socio de confianza para proyectos de cualquier envergadura.

**Más información:** Explorá nuestro

portafolio de proyectos en [ledvance.com/projects](https://www.ledvance.com/projects) o ponete en contacto con tu representante local para descubrir cómo LEDVANCE Project Service puede ayudarte en tu próximo proyecto. Tanto si necesitas el producto adecuado para una aplicación específica como si necesitas asistencia completa para una instalación compleja, LEDVANCE es un socio fiable que ofrece calidad, eficiencia y servicio en cada etapa.



## La apuesta inteligente.

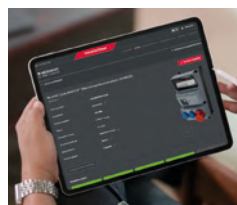
### M.ONE de MENNEKES para una gestión energética y una distribución de la energía inteligentes y sostenibles.

Con M.ONE, MENNEKES impulsa de forma constante la digitalización de la distribución eléctrica mediante la creación de un ecosistema integral para infraestructuras modernas. La solución combina hardware inteligente con una potente aplicación Industrial Cloud, lo que permite una total transparencia y análisis en tiempo real de los flujos de energía. Las empresas se benefician de la detección temprana de posibles riesgos, la documentación fluida de los datos de consumo y la optimización de los procesos operativos. Los sensores integrados de energía, temperatura y corriente residual mejoran la eficiencia, aumentan la fiabilidad del proceso y

proporcionan una protección adicional a las instalaciones eléctricas. M.ONE se presentó en Alemania en la feria Light & Building de este año. A continuación, se llevará a cabo un lanzamiento internacional gradual.



Extensión M.ONE Core y AMAXX



App industrial en la nube de M.ONE



Cable alargador PowerTOP Xtension

### POWERTOP XTENSION: ALIMENTACIÓN CONFIABLE PARA ENTORNOS EXIGENTES

Como complemento a este enfoque digital, MENNEKES amplía su línea con los cables de extensión PowerTOP Xtension, que ofrecen una solución robusta y fiable para aplicaciones industriales y comerciales. Al combinar las fichas y conectores PowerTOP Xtra, de probada eficacia, con cables de goma de alta calidad, la línea garantiza una distribución de energía segura, duradera y de alto rendimiento, incluso en condiciones difíciles. Los productos destacan por su resistencia mecánica, facilidad de uso y máxima fiabilidad en el funcionamiento diario. La línea se lanzará inicialmente en Europa Central, dirigiéndose específicamente a usuarios profesionales que dependen de soluciones de alimentación fiables y duraderas.

Socio OBO

FEIGME.COM

## Más rápido y más sencillo.

### Gracias a su mecanismo interno de resorte, el nuevo prensacables V-TEC PUSH de OBO Bettermann ahorra tiempo y simplifica los procesos.

A medida que aumenta la complejidad de las instalaciones eléctricas modernas, también lo hacen las exigencias de componentes eficientes, seguros y fáciles de instalar. La característica clave del prensacables V-TEC PUSH es su mecanismo de resorte interno patentado: en lugar de requerir un atornillado que lleva mucho tiempo, el prensacables se puede insertar en la carcasa desde el exterior. El mecanismo de resorte integrado garantiza que



encaje de forma segura en su sitio, sin necesidad de girarlo. Basta con insertarlo, encajarlo en su sitio y listo. Además, con este sistema de instalación a presión ya no se necesita una contratuerca. Los ganchos flexibles del prensacables, que se separan tras la inserción, impiden que se salga de nuevo. El resorte está fabricado en metal en lugar de plástico. Esto evita el flujo de material. La alta calidad del material garantiza además una amplia gama de aplicaciones. Gracias al resorte flexible, el prensacables es apto para espesores de pared de 1 a 3 mm. A pesar del nuevo sistema de bloqueo, la parte delantera de la tuerca de tapa sigue siendo la misma para que el instalador pueda apretarla de forma independiente, como antes. Una herramienta de extracción (incluida) ayuda a aflojar el prensacables



de forma rápida y sencilla. Gracias a la combinación de un mecanismo innovador, una construcción robusta y una gran flexibilidad, el nuevo prensacables ofrece un verdadero valor añadido en el trabajo diario de los electricistas, especialmente en situaciones en las que tanto la eficiencia como la fiabilidad son esenciales.



## Compacto, flexible y práctico.

**Phoenix Contact presenta un controlador compacto desarrollado para una automatización de edificios flexible y preparada para el futuro.**

El nuevo controlador CATAN C1 de Phoenix Contact permite la automatización inteligente de edificios, ambientes y sistemas técnicos, y se instala directamente en el tablero de distribución, donde se requieren control, conectividad y transparencia. Basado en la plataforma abierta PLCnext Technology de la empresa, el CATAN C1 ofrece un alto grado de flexibilidad y apertura. Los sistemas existentes se pueden integrar fácilmente, se pueden conectar aplicaciones KNX y se pueden implementar aplicaciones e interfaces adicionales según sea nece-

sario. Esto hace que el controlador sea adecuado tanto para nuevas instalaciones como para la ampliación o modernización de sistemas existentes.



La arquitectura abierta permite adaptar las soluciones con precisión a los requisitos individuales de cada proyecto, al tiempo que se mantiene la escalabilidad para futuras ampliaciones. Las ampliaciones del sistema o ajustes funcionales pueden llevarse a cabo de manera eficiente a medida que evolucionan las necesidades, lo que garantiza la seguridad de la inversión a largo plazo.

Diseñado para el uso práctico diario, el CATAN C1 presenta un formato compacto que permite una instalación que ahorra espacio en los tableros de comando modernos. Su rápida puesta en marcha reduce el esfuerzo de instalación y facilita una implementación eficiente en edificios residenciales y comerciales.

Con CATAN C1, Phoenix Contact combina su probada experiencia en automatización con una plataforma abierta y escalable, lo que proporciona una solución fiable para aplicaciones profesionales de automatización de edificios en edificios inteligentes y hogares inteligentes.

## Socio PRYSMIAN

## Una nueva era en los países bálticos.



La red de distribución lituana ESO dio un paso audaz al introducir, por primera vez, una dimensión de sostenibilidad en una licitación pública. «Durante años se ha dicho que, además del precio, también se debe tener en cuenta la sostenibilidad. Los lituanos son los primeros en los países bálticos en ponerlo en práctica», afirma Tarvo Leppik, director de ventas de Prysmian Baltics. La licitación pública de ESO establecía que el 80 % de la decisión se basaba en el precio y el 20 % en criterios de sostenibilidad, centrándose en la

**El Grupo Prysmian Baltics se enorgullece de anunciar que, en colaboración con FEGIME Finland & Baltics, la sostenibilidad les ha permitido adjudicarse un importante proyecto en Lituania.**

evaluación de la huella de CO<sub>2</sub>, o EPD (Declaración Ambiental de Producto). Esto significa que el fabricante debe ser capaz de evaluar todo el ciclo de vida y el impacto medioambiental de su producto. Además, la licitación se centró en el origen de los materiales utilizados, su reciclabilidad y la sostenibilidad del embalaje. Inicialmente se temía que esto provocara un aumento de los precios, pero la práctica demuestra lo contrario. Los pasos de Prysmian hacia una producción más ecológica han sido constantes durante muchos años. En su planta de producción de Keila, los procesos se optimizan constantemente para reducir tanto el consumo energético como el impacto medioambiental. Raigo Viltrop, director de producto del segmento de construcción en Prysmian Baltics, se muestra satisfecho con este

resultado: «**Llevamos años trabajando en materia de sostenibilidad y podemos asegurar que hay más que ganar que perder**». Prysmian es el proveedor líder de soluciones para conexiones energéticas y digitales, y lleva a cabo importantes proyectos de transmisión eléctrica tanto en tierra como en el mar, moderniza las redes eléctricas y potencia las energías renovables, la electrificación y la conectividad digital en todo el mundo. La empresa combina la excelencia en ingeniería con la innovación impulsada por la sostenibilidad, gracias a sus 34 000 empleados, 109 plantas de producción y 30 centros de I+D en más de 50 países. Prysmian es una empresa que cotiza en la bolsa italiana y registró en 2025 unos ingresos de aproximadamente 20 000 millones de euros.

## Más limpio y más seguro.

### La línea «Harmony» de Schneider Electric ayuda a los fabricantes de alimentos y bebidas a crear operaciones más limpias, seguras y resilientes.

La fabricación de alimentos y bebidas es uno de los entornos industriales más exigentes. Los equipos deben funcionar de forma fiable a pesar de los lavados constantes, la exposición a la humedad y a los productos químicos de limpieza, las fluctuaciones de temperatura, las vibraciones, el polvo y los altos niveles de ruido. Al mismo tiempo, los fabricantes se enfrentan a estrictos requisitos de higiene, seguridad y normativos. Estas circunstancias exigen componentes diseñados específicamente para entornos higiénicos: soluciones que sean fáciles de limpiar, resistentes a la

corrosión y capaces de mantener su rendimiento a lo largo del tiempo. Igualmente importante es que los controles sean intuitivos y cómodos de usar, lo que ayuda a los operarios a responder con rapidez y confianza sin aumentar la fatiga ni el riesgo de cometer errores. Los pulsadores inalámbricos y los mandos a distancia de bolsillo proporcionan movilidad a los operadores a lo largo de la línea de producción, lo que mejora la capacidad de respuesta y reduce la necesidad de acceder a paneles de control fijos. Para un diseño higiénico, los pulsadores de plástico, los interruptores selectores de mango largo y las luces piloto ofrecen superficies lisas que simplifican la limpieza y resisten los lavados frecuentes. Los interruptores biométricos ayudan a restringir el acceso a las máquinas, garantizando que solo el personal autorizado pueda manejar o realizar el mantenimiento de los equipos. La monitorización ambiental añade otra capa de protección: los sensores de temperatura y humedad proporcionan información temprana sobre condiciones que podrían favorecer el crecimiento bacteriano o comprometer la calidad del producto. Las soluciones de control, señalización y relés Harmony de Schneider Electric están diseñadas para satisfacer estas exigencias.



## Socio SIEMENS

FEGIME.COM

## De los datos energéticos a la transparencia energética.

### Dispositivos de medición conectados e inteligentes de Siemens.

La eficiencia energética ya no se limita únicamente a reducir el consumo. En toda Europa, los requisitos ESG y la directiva EPBD revisada están aumentando la presión sobre los gestores de edificios para que comprendan mejor dónde se utiliza la energía, dónde se producen las pérdidas y cómo se pueden detectar antes los riesgos operativos. La mayoría de los edificios modernos ya generan enormes cantidades de información eléctrica. La verdadera dificultad radica en conectar sistemas fragmentados y transformar los datos brutos en información operativa útil. Por ello, la conectividad, los estándares de comunicación abiertos y la integración en la nube están cobrando tanta importancia como los propios



Medición inteligente de energía y monitoreo de la calidad eléctrica (SETRON PAC – 7KT / 7KM)

dispositivos de medición. Siemens aborda esta tendencia mediante soluciones diseñadas en torno a la conectividad y la transparencia en toda la infraestructura eléctrica y de climatización. En lugar de tratar la medición y la monitorización como capas separadas, la atención se centra cada vez más en conectar los datos operativos en un único ecosistema interoperable. Basados en la plataforma Connect Box, los dispositivos de medición inteligentes proporcionan

una visibilidad continua del consumo, los perfiles de carga y la calidad de la energía, mientras que las plataformas de IoT basadas en la nube simplifican la supervisión remota y la integración en las instalaciones existentes a través de protocolos abiertos como Modbus, BACnet, KNX, LoRaWAN y MQTT. Existe una biblioteca predefinida con más de 800 dispositivos de múltiples fabricantes, lo que facilita la ingeniería y la puesta en marcha.



Monitoreo y visualización en la nube para edificios pequeños y medianos (Siemens Connect Box)

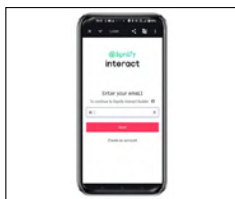


## Calefacción bajo demanda.

**Signify Interact permite reducir las facturas de energía al evitar el desperdicio de calefacción en ambientes vacíos.**



Entra en casi cualquier edificio no residencial pequeño o mediano y verás el mismo patrón: salas de reuniones, oficinas o aulas que se calientan según un horario fijo, incluso cuando no hay nadie dentro. Las habitaciones vacías aumentan silenciosamente las facturas de energía y dificultan que tus clientes mejoren el rendimiento de sus edificios. ¿La buena noticia? No necesitas un sistema completo de gestión de edificios



para solucionar esto. Si ya estás modernizando la iluminación, estás más cerca del control basado en la demanda de lo que podrías pensar. El sistema de iluminación conectada Signify Interact utiliza sensores inalámbricos para monitorizar la ocupación en tiempo real, ambiente por ambiente. Al integrar estos datos con los termostatos JUNG HOME, la iluminación y la climatización comienzan a funcionar conjuntamente de forma «plug and play». Cuando un ambiente está vacío y las luces se apagan, el termostato pasa automáticamente del modo «Confort» al modo «Eco». Cuando vuelven las personas, se restablece el modo «Confort». Este enfoque está diseñado para proyectos de remodelación, en los que el presupuesto y los plazos

son fundamentales. La implementación inalámbrica simplifica la instalación, y puedes empezar por un solo ambiente antes de ampliar el sistema. El ahorro energético se hace visible rápidamente, lo que facilita mucho la siguiente conversación con el cliente. La solución también encaja de forma natural con la orientación de la Directiva revisada sobre el rendimiento energético de los edificios (EPBD). Signify Interact cumple los requisitos para ser considerado un sistema técnico de edificios y, cuando se combina con JUNG HOME, ayuda a cumplir los requisitos en materia de automatización, control y eficiencia energética.



FEGIME.COM

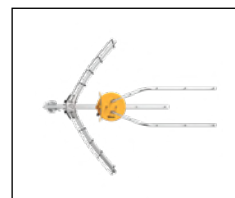
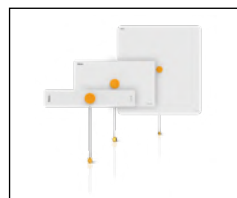
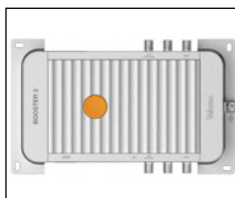
## Socio TELEVES

### Cobertura uniforme.

Proporcionar una cobertura 5G uniforme sigue siendo un reto estructural para el sector de las telecomunicaciones. Las bandas de alta frecuencia, esenciales para el rendimiento del 5G, están intrínsecamente limitadas por una baja penetración, la atenuación de la señal en materiales densos y las lagunas de cobertura en entornos interiores remotos o complejos. Todos hemos experimentado los exasperantes resultados. Televes aborda esta carencia con una solución totalmente integrada y de nivel de infraestructura que combina la captación de señal en exteriores, la amplificación inteligente y la distribución optimizada en interiores. En el núcleo se encuentran las antenas A6 Data y PA3, diseñadas para maximizar la captación de la señal en

**Televes ofrece soluciones para mejorar la cobertura 5G de extremo a extremo en entornos difíciles, tanto en interiores como en exteriores.**

múltiples bandas, incluso en ubicaciones con señal débil o periféricas. A ello se suma el Booster 3, un sistema de amplificación de alta eficiencia diseñado para filtrar, estabilizar y mejorar las señales 5G, al tiempo que mantiene un control estricto sobre el ruido y las interferencias. La solución se completa con una gama de antenas PCB para interiores, adaptadas para una distribución uniforme de la señal en diversas tipologías de edificios. Lo que diferencia a Televes no es solo la integración de sistemas, sino la dilatada experiencia de la empresa en microelectrónica avanzada. Esto se ve reforzado por un modelo de fabricación de vanguardia en sus instalaciones de Santiago de Compostela (España), que da prioridad al control de calidad en cada fase del proceso. En lugar de ofrecer componentes aislados, Televes se posiciona como proveedor de soluciones integrales de infraestructura de RF y datos.



## Práctico. Eficiente. Inteligente.



**TRILUX ha incorporado algunas novedades interesantes a su línea «twenty3».**

### ACTUALIZACIÓN DEL DISEÑO DE LA LUMINARIA ESTANCA 2310 G2

La 2310 es una luminaria IP65 con una carcasa accesible. El nuevo modelo de segunda generación presenta un diseño optimizado y nuevas variantes técnicas. Los clips de acero inoxidable preinstalados permiten una fácil apertura y cierre, y simplifican la instalación. Las novedades de la línea son los tipos Multilumen y Multicolour, así como las versiones regulables por DALI y los modelos con sensor de alta frecuencia integrado. El cableado pasante es de serie en la 2310 G2.

### EL PANEL LED DE NUEVA GENERACIÓN: 2330 G4

El panel LED 2330 es una luminaria embutida para cielorrasos suspendidos. Gracias a sus prácticos accesorios,



ahora también puede instalarse en aberturas recortadas en el techo y montarse en configuración suspendida. Destaca por su idoneidad para puestos de trabajo con ordenador, su flujo luminoso conmutable en 4 posiciones y su funcionalidad multicolor opcional, así como por sus versiones DALI. Con 145 lm/W y 50 000 horas (L80), la eficiencia y la vida útil del modelo 2330 G4 han alcanzado un nuevo nivel.

### SPOT EMBUTIDO CON NUEVA VERSIÓN DALI

El downlight LED 2325 G3 cuenta con un

nuevo miembro en la familia: un modelo regulable por DALI que también puede utilizarse con sistemas inteligentes de gestión de la iluminación. Gracias a las funciones Multilumen y Multicolour, tanto el color de la luz como el flujo luminoso pueden ajustarse de forma flexible. Con los anillos de montaje disponibles como accesorios, se pueden adaptar adecuadamente a aberturas en el cielorraso de entre 150 y 250 mm, lo que convierte al 2325 G3 en la solución perfecta para remodelaciones.

FEGIME.COM

Socio WEIDMÜLLER

## Rapidez y confianza.

Para los miembros de FEGIME, la eficiencia, la fiabilidad y el asesoramiento experto son factores diferenciadores clave en un mercado cada vez más complejo. Weidmüller apoya a los mayoristas independientes del sector eléctrico con soluciones que simplifican el trabajo diario, desde la planificación digital hasta un cableado rápido y fiable. El configurador online de Weidmüller es la clave para la construcción moderna de tableros eléctricos.

### INGENIERÍA DIGITAL CON EL CONFIGURADOR ONLINE DE WEIDMÜLLER

El configurador en línea de Weidmüller ayuda a los distribuidores y a sus clientes a planificar borneras de forma rápida y fiable. Al tratarse de una herramienta totalmente basada en la



**El configurador online de Weidmüller es la clave para la construcción moderna de tableros eléctricos.**

web, las configuraciones se pueden crear directamente en el navegador y guardar en la nube, en cualquier momento y desde cualquier lugar. Las disposiciones de los rieles se pueden compartir mediante un enlace, reutilizar y transferir sin interrupciones en los soportes, creando así una cadena de datos digital continua desde la planificación hasta la producción. Un asistente de montaje integrado guía paso a paso la colocación correcta de los componentes, lo que garantiza resultados fiables incluso sin tener grandes conocimientos de electricidad. Para los miembros de FEGIME, esto se traduce en tiempos de respuesta más rápidos, menos errores y un mayor nivel de servicio tanto para los fabricantes de tableros como para los clientes industriales. Probalo acá: <https://configurator.weidmueller.com/>



El configurador en línea de Weidmüller ayuda a los miembros de FEGIME y a sus clientes a planificar de forma eficiente y a través de la web las borneras, desde el diseño inicial hasta los datos listos para la producción



## La conectividad como eje central.



**El «College 2» de THORN ofrece una iluminación de alto rendimiento combinada con una conectividad digital avanzada, lo que lo hace ideal para entornos modernos de oficina y educación.**

Diseñado como una plataforma conectada, College 2 ofrece una amplia gama de controles y sensores integrados, tanto por cable como inalámbricos, compatibles con los sistemas DALI-2 y Bluetooth Casambi.

La detección de presencia, el aprovechamiento de la luz natural, la configuración de escenas y la automatización inteligente pueden aplicarse desde ambientes individuales hasta ecosistemas de edificios completos, lo que ayuda a reducir el consumo energético y los costes operativos.

Con un difusor prismático lineal cuádruple con un 14 % de luz ascendente, una eficacia luminosa de hasta 145 lm/W y un UGR < 19, el «College 2» también proporciona un confort visual equilibrado y con bajo deslumbramiento. La distribución uniforme de la luz reduce la fatiga



ocular, favorece la lectura y las tareas frente a la pantalla, y crea un entorno visual confortable.

Para una remodelación rápida y sencilla, se puede integrar el sistema Tridonic basicDIM Wireless. Gracias a la tecnología Casambi, permite una conexión inalámbrica fiable de hasta 250 dispositivos por red sin necesidad de cableado de control adicional ni pasarelas. Las sencillas herramientas de programación permiten una puesta en marcha rápida e intuitiva para los instaladores. College 2 se ha diseñado para una integración perfecta en una amplia gama de tipos de cielorrasos, ofreciendo siete opciones de montaje para maximizar la flexibilidad, entre las que se incluyen el montaje en superficie, el montaje suspendido, el sistema BESA y las conexiones en fila continua.



**FEGIME**

generating value

FEGIME GmbH Gutenstetter Str. 8f  
(D) 90449 Nürnberg, Germany  
Tel: 0049 (0) 911 641 899 0  
e-mail: [info@fegime.com](mailto:info@fegime.com)